



Today's Highlight

萬人迷 不復當年勇

洛杉磯銀河隊在大球場迎戰南華邀請隊，入場人數受銀河隊知名度低及售票時間太短影響，與他 03 年代表皇家馬德里訪港時的逾 4 萬，相去甚遠。足總副總幹事林誠駒談及入場情況時說：「全隊只有一個碧咸，這個碧咸與 5 年前的那個亦已不同，短短幾日已有超過 1.4 萬人，還想怎樣呢？」

首嘗挫敗 陷入中年迷思
畢業後，王克勤不斷為自己尋找機會，曾先後加入恒生銀行和日本三洋電機公司。...

王克勤在北京出生，父親一直在香港工作，5 歲時隨母與弟弟來港定居。...

赴英英國「洗底」2 年
踏入課室的第一刻，王克勤猶如找到一片新天地，「相信我是班中年紀最大的一個，加上我做過管理層，每逢分析個案，教授最鍾意挑我出去分享，初時覺得自己頗受歡迎。」...



▲王克勤千辛萬苦才找到這張畢業照，他自調當年沒同學替他拍照。

重返舊巢 開發內地市場
02 年，充足電回港，滿懷信心到紐西蘭啤酒公司見工，誰知又是另一次自尊心受創。...

「我當時好固執，認為理論與現實根本是兩回事，所以無論教授討論甚麼理論，總覺得自己一套最管用。」...

嘉士伯王克勤



點又交叉人生 領軍大中華

經一事長一智，及後王克勤驚人地用 5 年時間不斷收購，將內地工廠數目增至 19 間，他說秘訣是勿與香港比較。...

誤信人言 執輸人後
譬如開發新產品，西方企業做法是先做市場調查，連同包裝設計、市場定位等，頭尾至少半年時間。...

辦公室聚天倫
王克勤出名是個工作狂，時下流行 5 天工作，他卻一星期返足 7 日，與女兒聚少離多。...



▲王克勤管理講求人情味，更鼓勵員工走出辦公室，幫助有需要的人。

Executive

行政人員



成功格言
榮神益人，永不言敗。
王克勤 Profile
80-84 煙草公司銷售行政經理

84-87 三洋電機香港銷售及市場經理
87-98 加入嘉士伯啤酒廠香港，由銷售經理升至中國北部總經理
98-00 英國啤酒公司 Bass Breweries 商務總監
02-現在 重返嘉士伯，出任業務發展總監，現為大中華區總裁